

株式会社アウトソーシング
証券コード：2427 (東証1部)



2015年12月期 第3四半期 決算説明資料

2015年11月

目次

- P. 2 2015年12月期 第3四半期 連結決算概要
- P. 8 事業環境の変化
- P. 11 ビジネスリスクの転換
- P. 23 2015年12月期 着地見通しについて
- P. 25 2015年12月期 連結業績予想概要
- P. 30 参考資料

2015年12月期 第3四半期 連結決算概要



2015年12月期 第3四半期 連結決算概要

□ 連結業績の概要

(百万円)	2014年12月期 3Q累計実績		2015年12月期 3Q累計実績		対前年同期比 増減	
	金額	構成比	金額	構成比	金額	率
売上高	43,303	100.0%	56,521	100.0%	13,218	30.5%
売上原価	34,711	80.2%	45,218	80.0%	10,506	30.3%
売上総利益	8,591	19.8%	11,303	20.0%	2,711	31.6%
販売管理費	7,345	17.0%	9,495	16.8%	2,149	29.3%
営業利益	1,246	2.9%	1,808	3.2%	562	45.1%
営業外収益	420	1.0%	438	0.8%	17	4.2%
営業外費用	317	0.7%	274	0.5%	△ 43	-13.6%
経常利益	1,349	3.1%	1,972	3.5%	623	46.2%
特別利益	113	0.3%	39	0.1%	△ 73	-65.0%
特別損失	11	0.0%	0	0.0%	△ 10	-97.0%
四半期純利益	787	1.8%	987	1.7%	200	25.4%

2015年12月期 第3四半期 連結決算概要

□ 連結業績ハイライト ※赤字がマイナス要因、黒字がプラス要因

売上高 **565億21百万円（前年同期比 30.5%増）**

- 技術系は、IT分野や土木建築分野、輸送機器メーカー向けを中心に拡大
- 製造系は、派遣法改正に向けたメーカーのニーズが拡大
- 海外事業は、上半期に計画未達ながら3Qは計画を上回る

営業利益 **18億08百万円（前年同期比 45.1%増）**

- 豪州・欧州の企業3社M & Aの契約過程で、翻訳や弁護士等の各種費用が約90百万円発生
- のれん償却 1Q 179百万円、2Q 181百万円、3Q 220百万円
- 売上高・粗利額が計画を突き抜け、上記を吸収して累計の計画達成

経常利益 **19億72百万円（前年同期比 46.2%増）**

- 為替差益 3Q単独で81百万円、3Q累計で120百万円

2015年12月期 第3四半期 連結決算概要

□ 連結業績の概要（四半期の推移）

(百万円)	2014年12月期 実績				2015年12月期 実績		
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q
売上高	13,788	14,281	15,232	16,118	17,694	18,327	20,499
売上総利益	2,646	2,874	3,070	3,372	3,362	3,712	4,228
粗利率	19.2%	20.1%	20.2%	20.9%	19.0%	20.3%	20.6%
販売管理費	2,337	2,470	2,537	2,607	3,047	3,089	3,358
販管費率	17.0%	17.3%	16.7%	16.2%	17.2%	16.9%	16.4%
営業利益	309	404	532	764	314	622	870
営業利益率	2.2%	2.8%	3.5%	4.7%	1.8%	3.4%	4.2%
経常利益	329	430	589	847	365	637	969
経常利益率	2.4%	3.0%	3.9%	5.3%	2.1%	3.5%	4.7%
四半期純利益	193	181	412	529	205	283	498
四半期純利益率	1.4%	1.3%	2.7%	3.3%	1.2%	1.5%	2.4%

対前四半期 増減率	2014年12月期 実績				2015年12月期 実績		
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q
売上高	0.1%	3.6%	6.7%	5.8%	9.8%	3.6%	11.8%
売上総利益	-9.0%	8.6%	6.8%	9.8%	-0.3%	10.4%	13.9%
販売管理費	10.9%	5.7%	2.7%	2.8%	16.9%	1.4%	8.7%
営業利益	-61.4%	30.6%	31.9%	43.4%	-58.8%	97.9%	39.7%
経常利益	-62.7%	30.7%	36.9%	43.8%	-56.9%	74.6%	52.0%
四半期純利益	-75.5%	-6.0%	126.8%	28.3%	-61.2%	38.4%	75.8%

2015年12月期 第3四半期 連結決算概要

□ セグメント別業績の概要（四半期の推移）

(百万円)		2014年12月期 実績				2015年12月期 実績		
		1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q
技術系 アウトソーシング事業	売上高	5,095	5,285	5,696	5,958	7,166	7,599	8,024
	営業利益	293	201	455	473	421	528	584
	期末外勤社員数(人)	2,688	2,893	2,954	3,271	3,918	4,285	4,450
製造系 アウトソーシング事業	売上高	5,967	6,081	6,500	6,928	6,970	7,060	7,751
	営業利益	52	143	103	285	50	138	228
	期末外勤社員数(人)	6,197	6,213	6,607	6,732	6,660	6,935	7,982
管理系 アウトソーシング事業	売上高	147	142	151	160	137	133	124
	営業利益	10	30	18	31	14	16	17
	期末委託管理人数(人)	2,102	2,018	2,140	2,092	2,151	1,730	1,659
人材紹介事業	売上高	159	210	188	221	167	174	257
	営業利益	77	90	96	89	66	75	136
	人材紹介人数(人)	690	765	744	683	594	600	703
海外事業	売上高	2,353	2,526	2,658	2,808	3,210	3,324	4,302
	営業利益	△ 7	42	18	34	△ 63	43	118
	生産OS系期末外勤社員数(人)	6,924	7,545	8,412	7,554	7,677	8,417	8,460
	その他期末外勤社員数(人)	2,222	2,543	2,694	2,871	3,417	3,083	2,987
その他の事業	売上高	63	36	36	41	42	35	39
	営業利益	6	△ 2	△ 0	1	3	4	5
消去又は全社	営業利益	△ 123	△ 102	△ 159	△ 151	△ 177	△ 185	△ 220
合計	売上高	13,788	14,281	15,232	16,118	17,694	18,327	20,499
	営業利益	309	404	532	764	314	622	870

地域別売上高 (百万円)		2014年12月期 実績				2015年12月期 実績		
		1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q
日本		11,434	11,755	12,573	13,310	14,484	15,003	16,196
アジア・オセアニア(除く、日本)		2,353	2,526	2,658	2,808	3,210	3,324	3,937
その他		-	-	-	-	-	-	364
合計		13,788	14,281	15,232	16,118	17,694	18,327	20,499

注：地域別売上高のアジア・オセアニア（除く、日本）は、海外事業セグメント売上高から内部売上高を消去しております。

2015年12月期 第3四半期 連結決算概要

□ 連結貸借対照表の概要

(百万円)	2014年12月期末		2015年12月期 3Q末		対前期末比
	金額	構成比	金額	構成比	増減額
流動資産	17,065	70.7%	22,806	69.3%	5,741
(現金・預金)	6,671	27.6%	8,324	25.3%	1,652
(受取手形・売掛金)	8,257	34.2%	11,570	35.1%	3,313
(たな卸資産)	823	3.4%	947	2.9%	124
固定資産	7,067	29.3%	10,123	30.7%	3,055
有形固定資産	2,415	10.0%	2,362	7.2%	△ 53
無形固定資産	2,294	9.5%	5,401	16.4%	3,107
投資その他の資産	2,358	9.8%	2,359	7.2%	1
資産合計	24,132	100.0%	32,930	100.0%	8,797
流動負債	12,967	53.7%	16,627	50.5%	3,659
(支払手形・買掛金)	752	3.1%	667	2.0%	△ 84
(短期借入金)	4,666	19.3%	5,915	18.0%	1,249
(未払金)	3,800	15.7%	5,505	16.7%	1,705
固定負債	3,596	14.9%	4,703	14.3%	1,107
(社債)	30	0.1%	40	0.1%	10
(長期借入金)	1,763	7.3%	2,074	6.3%	311
負債合計	16,563	68.6%	21,330	64.8%	4,767
株主資本	6,219	25.8%	10,744	32.6%	4,525
資本金	613	2.5%	1,721	5.2%	1,108
資本剰余金	1,009	4.2%	3,421	10.4%	2,412
利益剰余金	4,988	20.7%	5,601	17.0%	613
自己株式	△ 391	-1.6%	-	-	391
その他の包括利益累計額	663	2.7%	124	0.4%	△ 538
新株予約権	43	0.2%	78	0.2%	34
少数株主持分	643	2.7%	651	2.0%	8
純資産合計	7,569	31.4%	11,599	35.2%	4,029
負債純資産合計	24,132	100.0%	32,930	100.0%	8,797

受取手形・売掛金：
子会社株式の取得、及び事業規模拡大により増加

無形固定資産：
子会社株式の取得に伴う、のれん等の増加

未払金：
子会社株式の取得、及び事業規模拡大により増加

資本金、資本剰余金：
新株予約権の行使により増加

事業環境の変化



- 労働市場の逼迫と採用費の高騰
- 海外移管等による自動車関連以外の国内生産縮小
- 全業種で国内繁閑サイクルが同周期化
- 労働者派遣法の改正
- 国内人口の減少と世界人口の増加

事業環境の変化

生産変動が激しい現場で
フレキシブル人材（期間雇用社員）を派遣活用した場合

- 減産時は期間雇用の契約満了によって人材稼働率は100%
- 生産の再立ち上げ時は人材確保へ媒体による採用費が必要

生産変動が激しい現場で
正社員（無期雇用社員）を派遣活用した場合

- 減産時に雇用解約ができず人材稼働率が低下、稼働しない人材の無駄な人件費が発生
- 生産の再立ち上げ時に採用費が発生しない

青字=メリット 赤字=デメリット

【過去 = 労働市場が潤沢】 期間社員の採用が容易で、固定人件費を持つリスクより採用費のリスクが低かった

【現在 = 労働市場が逼迫】 期間社員の採用費増大のリスクが、固定人件費を持つリスクを上回る

期間雇用社員を活用した派遣から、正社員を活用する派遣へ
(主に、採用にリスク) → (主に、雇用にリスク)



ビジネスリスクの転換へ

ビジネスリスクの転換



1. 採用媒体費を抑制する P E O スキーム
 - (1) スキームの概要
 - (2) スキームの進捗
2. 技術系アウトソーシング事業の拡大
 - (1) 生産分野からのキャリアチェンジの概要
 - (2) 技術者不足解消への人材調達スキーム拡大とキャリアチェンジの進捗
3. 欧州市場への進出
4. 環太平洋への進出
5. 外国人技能実習制度
6. コンビニエンスストア業界アウトソーシング事業への進出

ビジネスリスクの転換

1. 採用媒体費を抑制するPEOスキーム

(1) スキームの概要

メーカーによる、これまでの「メーカー直接雇用の期間社員」と「派遣」の使い分け

※改正労働者派遣法：2015年9月30日施行・・・改正前は、製造派遣の同一職場での活用を上限3年に規制

【メーカー直接雇用の期間社員】

- 技能習熟を必要とする業務での長期的な活用
- コストを掛けて業務に対する教育・育成を実施

【派遣】

- 習熟不要な業務での短期的な生産変動対応に活用
- 習熟不要の為、教育・育成は最低限

本人の技能を習熟させることによって効率を上げる

就業が短期間で習熟を望めない為、未習熟者の労働集約によって安価なコストを追求し効率を上げる

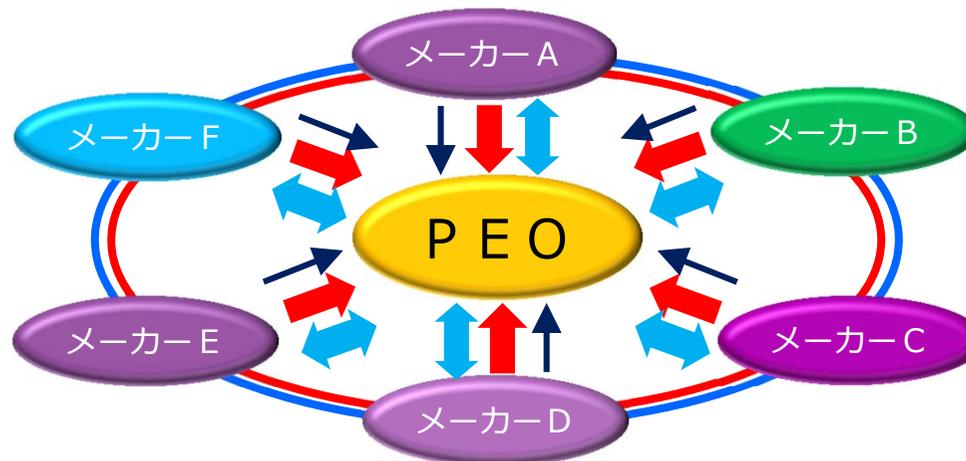
- 長期雇用が前提のメーカー直接雇用の期間社員は、2013年の労働契約法改正で継続活用に5年間の制限
- 派遣会社が正社員で雇用する派遣社員は、本年9月の派遣法改正で期間無制限の活用が可能に

法改正により、メーカーは直接雇用の期間社員の活用から
正社員派遣の活用に変えることで効率が向上

1. 採用媒体費を抑制する P E O スキーム

(1) スキームの概要

- メーカーが、当社子会社 (株)PEOの運営するPEO会に会員として参画
- ➡ メーカーが直接雇用する期間社員を、期間満了時にPEOの正社員として受け入れ
- ↔ メーカーニーズに応じた長期勤務等、各参画メーカーへ正社員派遣にてリースバック



【 P E O に付帯するスキーム】

改正派遣法の規制強化で事業継続が困難となる業者の派遣社員受け入れやM & Aの実施

ビジネスリスクの転換

1. 採用媒体費を抑制する P E O スキーム

(2) スキームの進捗

■ P E O スキームの実績

【 P E O 参画件数と在籍人数の進捗】

2014年度期末 実績	2015年度3Q末 実績	2015年度期末 期初計画
参画メーカー 87件	参画メーカー 131件	参画メーカー 150件
在籍人数 1,025名	在籍人数 2,274名	在籍人数 2,700名

法改正による各自動車メーカーの P E O 参画が、更に採用媒体費を抑制

1. 採用媒体費を抑制する P E O スキーム

(2) スキームの進捗

■ P E O スキームによる人材調達の効果

【製造系アウトソーシング事業の採用実績（新卒採用含む）】

	2015年度3Q累計 採用人数	2015年度3Q累計 採用媒体費
P E O スキームでの採用	1,430名	0円
媒体での採用	4,644名	381百万円
合計	6,074名	381百万円
1名あたりの採用媒体単価	62,877円/名	

※採用媒体単価は、採用媒体費合計/採用人数合計

P E O スキームでは採用に媒体コストがかからない為、当社の採用媒体単価は同業の平均的な採用媒体単価16万円（当社推定）を下回る

2. 技術系アウトソーシング事業の拡大

(1) 生産分野からのキャリアチェンジの概要

技術者の採用媒体単価（中途採用）

業界平均で60万円以上（当社推定）

▶ 長期の契約と契約単価の高さで、採用媒体単価の回収は容易だが、応募率が低い

製造一般作業員の採用媒体単価（中途採用）

業界平均で16万円程度（当社推定）

▶ それなりに応募はあるが、契約単価の低さと短期打ち切り等で採用媒体単価の未回収リスクが発生

採用媒体単価16万円で集まる一般作業社員から選考・育成を実施し技術者として輩出、選考・育成の実施コストを加味しても、上記の技術者採用より高効率な採用を実現

当社グループのKENスクールが、エンジニアを育成するキャリアチェンジ・育成カリキュラムを開発

成長産業で常に技術者が不足するIT産業・土木建築産業へエンジニア配属を拡大

ビジネスリスクの転換

2. 技術系アウトソーシング事業の拡大

(2) 技術者不足解消への人材調達スキーム拡大とキャリアチェンジの進捗

未経験・異分野からのキャリアチェンジ

- KENスクールで、IT系・建築系の研修カリキュラム拡充を図るとともに、機電系・医薬系の顧客ニーズを反映した最新の技術研修を開始予定



スクール内の講習風景



研修カリキュラムの拡充

* 機電系・医薬系は2016年度1Qから

- IT系 ・ コンピュータ基礎、LPIC、CCNA、各種プログラミング
- 建築系 ・ 2次元CAD、建築構造、施工、構造図、配置図
- 機電系 ・ 3次元CAD、解析、機械工学、材料力学、自動車工学
- 医薬系 ・ 薬事法、モニタリング、MS Office、ビジネスマナー

キャリアチェンジした職種	2015年3Q末のキャリアチェンジ累計人数
IT系技術者	186名
土木建築系技術者	102名

3. 欧州市場への進出

【IT系アウトソーシング事業の拡大】

- 金融市場が大きいシンガポール・香港で既に金融システムIT系アウトソーシング事業を展開
- オーストラリアの金融システム関連中心のIT系アウトソーシング事業会社をM&A
- イギリス・ベルギーで同様の事業を行う企業グループ2社のM&Aを実施

当社グループのインドIT系アウトソーシング事業会社を含め、各社でシナジーを創出

- ノウハウ、サービスモデル、顧客リスト等の経営資源を相互活用
- グローバルに技術者を調達・育成・供給する仕組みを確立
- インドをオフショア拠点として、ソフトウェア開発等をサポート

IT系アウトソーシング事業のグローバルネットワークを構築

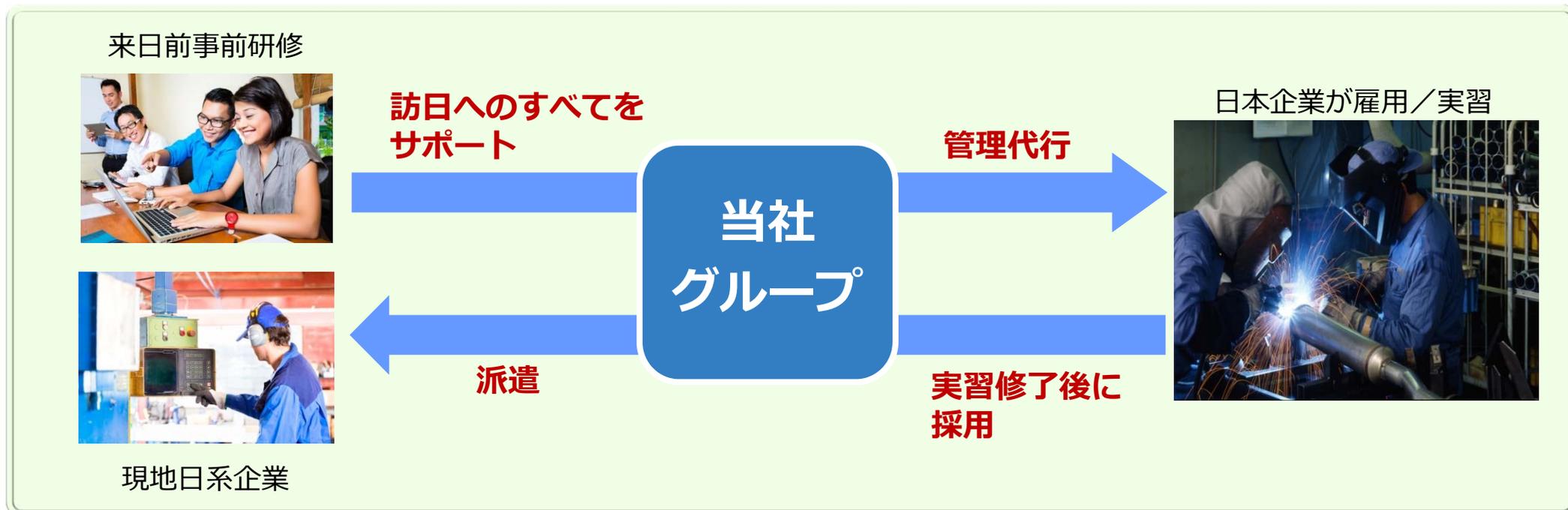
4. 環太平洋への進出

【米軍基地内アウトソーシング事業の拡大】

- 沖縄の嘉手納等、各米軍基地で施設運営のアウトソーシング事業を300名規模で受注
- 国内米軍基地の岩国・横田・横須賀・座間から受注の見込み
- 環太平洋の主要米軍基地、米国（カリフォルニア・アラスカ・ハワイ・グアム）、オーストラリア、韓国への事業拡大を推進
- 新たに2015年12月から、沖縄の各米軍基地で施設改修・メンテナンス業務等を受注

環太平洋での米軍基地内アウトソーシング事業は、2018年度までに当社主要事業へ

5. 外国人技能実習制度



■ 2015年度 期末時点の実習生送り出し人数計画 **800名**

■ 2015年度 3Q末時点の実習生送り出し確定人数 **677名**

2015年度通期計画の達成へ順調に進捗

6. コンビニエンスストア業界アウトソーシング事業への進出

コンビニ業界のアウトソーシング市場 ⇒ 年間2,000億円以上、ニーズは更に拡大 (金額は当社推定)
⇒ コンビニ業界は、景気の影響を受けにくい

直営・フランチャイズを合わせて国内11,000店舗以上のコンビニチェーンから事業開始

【コンビニ業界の課題】

- 同一地域の慢性的な人材不足店舗と充足店舗で連携がなく、バイトの融通や応募者流動化が困難
- 直営店・フランチャイズ店がそれぞれ別業者へ派遣発注し、人材配置・増減等に非効率が発生
- マイナンバー制度の導入でフランチャイズ店のアルバイト等の人材情報管理にリスクが高まる

全店舗に対応する「人材派遣受注管理サービス」及び「人材派遣サービス」を提供

全店舗の人材充足状況を把握・管理し、当社グループからの派遣と他の派遣会社への受発注業務を提供

順次、他の大手コンビニチェーンへ事業展開

コンビニ業界アウトソーシング事業は、2年後に当社グループの主要事業へ

2015年12月期 着地見通しについて



【技術系アウトソーシング事業】

- 2015年3Q末の在籍者数は、2Q末実績4,285名から165名増加して、4,450名
- 12月期末の在籍者数は、期初計画4,367名から230名以上増加の4,600名超を見込む
- 売上・利益は、期初計画に対する在籍人数の増加分が寄与する見込み

【製造系アウトソーシング事業】

- 2015年3Q末の在籍者数は、2Q末実績6,935名から1,047名増加して、7,982名（P E O効果）
- 12月期末の在籍者数は、期初計画7,891名から1,200名以上増加の9,100名超を見込む（P E O効果）
- 売上・利益は、期初計画に対する在籍人数の増加分が寄与する見込み

【海外事業】

- 中国等の景気悪化による2015年度上半期の期初売上計画からの乖離を上記2事業で補ったが、3Qで計画を超過し、更に、2015年8月に買収した豪州・欧州3社の収益が9月から計上

2015年12月期 連結業績予想概要



2015年12月期 連結業績予想概要

□ 通期連結業績予想の概要

(百万円)	2014年12月期 実績		2015年12月期 実績		2015年12月期 期初予想						対前期比 増減	
	通期		上半期		上半期		下半期		通期		金額	率
	金額	構成比	金額	構成比	金額	構成比	金額	構成比	金額	構成比		
売上高	59,421	100.0%	36,022	100.0%	35,700	100.0%	38,300	100.0%	74,000	100.0%	14,578	24.5%
売上原価	47,457	79.9%	28,947	80.4%	-	-	-	-	-	-	-	-
売上総利益	11,963	20.1%	7,074	19.6%	-	-	-	-	-	-	-	-
販売管理費	9,953	16.8%	6,136	17.0%	-	-	-	-	-	-	-	-
営業利益	2,010	3.4%	937	2.6%	830	2.3%	2,270	5.9%	3,100	4.2%	1,089	54.2%
営業外収益	661	1.1%	266	0.7%	-	-	-	-	-	-	-	-
営業外費用	474	0.8%	200	0.6%	-	-	-	-	-	-	-	-
経常利益	2,197	3.7%	1,003	2.8%	800	2.2%	2,200	5.7%	3,000	4.1%	802	36.5%
特別利益	113	0.2%	39	0.1%	-	-	-	-	-	-	-	-
特別損失	192	0.3%	0	0.0%	-	-	-	-	-	-	-	-
当期純利益	1,316	2.2%	488	1.4%	430	1.2%	1,190	3.1%	1,620	2.2%	303	23.1%

2015年12月期 連結業績予想概要

□ セグメント別業績予想の概要（半期・通期）

(百万円)		2014年12月期				2015年12月期	2015年12月期				
		実績					実績	期初予想			
		上半期 金額	下半期 金額	通期 金額	構成比			上半期 金額	下半期 金額	通期 金額	構成比
技術系 アウトソーシング事業	売上高	10,381	11,655	22,036	37.1%	14,765	14,577	28,568	38.6%		
	営業利益	494	928	1,423	70.8%	949	1,287	1,965	63.4%		
	期末外勤社員数(人)	2,893	3,271	3,271	-	4,285	4,367	4,367	-		
製造系 アウトソーシング事業	売上高	12,049	13,428	25,478	42.9%	14,031	14,350	28,399	38.4%		
	営業利益	195	389	584	29.1%	189	606	713	23.0%		
	期末外勤社員数(人)	6,213	6,732	6,732	-	6,935	7,891	7,891	-		
管理系 アウトソーシング事業	売上高	289	312	601	1.0%	270	338	620	0.8%		
	営業利益	41	50	92	4.6%	30	41	59	1.9%		
	期末委託管理人数(人)	2,018	2,092	2,092	-	1,730	2,791	2,791	-		
人材紹介事業	売上高	370	409	779	1.3%	341	408	783	1.1%		
	営業利益	167	186	354	17.6%	142	122	237	7.6%		
	人材紹介人数(人)	1,455	1,427	2,882	-	1,194	1,528	2,867	-		
海外事業	売上高	4,879	5,466	10,346	17.4%	6,535	8,396	15,256	20.6%		
	営業利益	34	52	87	4.3%	△ 19	402	497	16.0%		
	生産OS系期末外勤社員数(人)	7,545	7,554	7,554	-	8,417	12,671	12,671	-		
	その他期末外勤社員数(人)	2,543	2,871	2,871	-	3,083	2,894	2,894	-		
その他の事業	売上高	99	78	178	0.3%	78	231	374	0.5%		
	営業利益	4	1	6	0.3%	7	1	9	0.3%		
調整額	営業利益	△ 225	△ 311	△ 537	-26.7%	△ 362	△ 189	△ 380	-12.3%		
合計	売上高	28,070	31,351	59,421	100.0%	36,022	38,300	74,000	100.0%		
	営業利益	713	1,297	2,010	100.0%	937	2,270	3,100	100.0%		

2015年12月期 連結業績予想概要

□ セグメント別業績予想の概要（四半期の推移）

(百万円)		2014年12月期 実績				2015年12月期 実績			期初予想
		1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
技術系 アウトソーシング事業	売上高	5,095	5,285	5,696	5,958	7,166	7,599	8,024	7,361
	営業利益	293	201	455	473	421	528	584	781
	期末外勤社員数(人)	2,688	2,893	2,954	3,271	3,918	4,285	4,450	4,367
製造系 アウトソーシング事業	売上高	5,967	6,081	6,500	6,928	6,970	7,060	7,751	7,248
	営業利益	52	143	103	285	50	138	228	335
	期末外勤社員数(人)	6,197	6,213	6,607	6,732	6,660	6,935	7,982	7,891
管理系 アウトソーシング事業	売上高	147	142	151	160	137	133	124	178
	営業利益	10	30	18	31	14	16	17	24
	期末委託管理人数(人)	2,102	2,018	2,140	2,092	2,151	1,730	1,659	2,791
人材紹介事業	売上高	159	210	188	221	167	174	257	195
	営業利益	77	90	96	89	66	75	136	55
	人材紹介人数(人)	690	765	744	683	594	600	703	728
海外事業	売上高	2,353	2,526	2,658	2,808	3,210	3,324	4,302	4,357
	営業利益	△ 7	42	18	34	△ 63	43	118	220
	生産OS系期末外勤社員数(人)	6,924	7,545	8,412	7,554	7,677	8,417	8,460	12,671
	その他期末外勤社員数(人)	2,222	2,543	2,694	2,871	3,417	3,083	2,987	2,894
その他の事業	売上高	63	36	36	41	42	35	39	127
	営業利益	6	△ 2	△ 0	1	3	4	5	△ 1
調整額	営業利益	△ 123	△ 102	△ 159	△ 151	△ 177	△ 185	△ 220	△ 91
合計	売上高	13,788	14,281	15,232	16,118	17,694	18,327	20,499	19,466
	営業利益	309	404	532	764	314	622	870	1,323

2015年12月期 国内採用計画

□ 半期・通期の推移

		2014年12月期			実績	2015年12月期		
		実績				実績	期初予想	
		上半期	下半期	通期			上半期	下半期
技術系・その他	採用人数 (人)	545	738	1,283	1,073	610	1,492	
	採用単価 (円/人)	241,758	187,367	210,472	197,892	268,982	240,119	
派遣・請負	採用人数 (人)	2,892	3,357	6,249	3,418	3,263	6,627	
	採用単価 (円/人)	73,276	64,406	68,511	77,678	61,932	72,318	
人材紹介	採用人数 (人)	1,412	1,427	2,839	1,194	1,528	2,867	
	採用単価 (円/人)	116,930	116,166	116,546	121,715	109,720	126,201	

□ 四半期の推移

		2014年12月期				2015年12月期			
		実績				実績			期初予想
		1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q	4Q
技術系・その他	採用人数 (人)	164	381	312	426	325	748	358	271
	採用単価 (円/人)	324,323	206,218	199,247	178,667	350,935	131,396	259,985	296,679
派遣・請負	採用人数 (人)	1,270	1,622	1,838	1,519	1,531	1,887	2,656	1,532
	採用単価 (円/人)	75,486	71,546	66,892	61,398	91,251	66,665	43,829	58,877
人材紹介	採用人数 (人)	651	761	744	683	594	600	703	728
	採用単価 (円/人)	133,644	102,632	113,849	118,689	131,552	111,977	108,889	103,615

參考資料



2015年12月期 業種別売上高の推移

□ 四半期の推移

(百万円)	2014年12月期 実績				2015年12月期 実績		
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q
技術系アウトソーシング	5,095	5,285	5,696	5,958	7,166	7,599	8,024
電気機器関係	684	765	776	815	901	1,380	1,491
輸送用機器関係	1,544	1,642	1,868	1,890	1,980	1,945	2,214
化学・薬品関係	211	211	237	294	352	335	330
金属・建材関係	16	29	32	21	23	25	24
IT関係	1,913	1,967	2,199	2,255	2,443	2,418	2,390
建設・プラント関係	141	138	136	161	1,043	1,016	1,082
アフターサービス	87	73	37	35	30	32	31
その他	497	456	408	484	390	443	459
製造系アウトソーシング	5,967	6,081	6,500	6,928	6,970	7,060	7,751
食品関係	394	399	465	462	401	333	400
電気機器関係	1,407	1,667	1,793	1,905	1,909	2,004	2,370
輸送用機器関係	2,015	1,946	2,193	2,524	2,714	2,728	2,884
化学・薬品関係	948	998	989	935	908	897	884
金属・建材関係	521	561	518	502	486	485	510
その他	680	507	541	596	550	611	701
海外	2,353	2,526	2,658	2,808	3,210	3,324	4,302

2015年12月期 業種別売上高構成比の推移

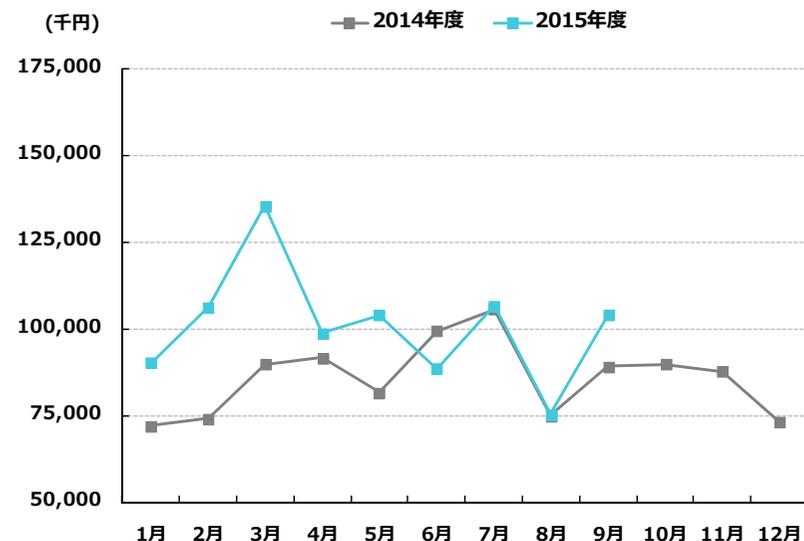
□ 四半期の推移

	2014年12月期 実績				2015年12月期 実績		
	1Q	2Q	3Q	4Q	1Q	2Q	3Q
技術系アウトソーシング	36.9%	37.0%	37.4%	37.0%	40.5%	41.5%	39.1%
電気機器関係	5.0%	5.4%	5.1%	5.1%	5.1%	7.5%	7.3%
輸送用機器関係	11.2%	11.5%	12.3%	11.7%	11.2%	10.6%	10.8%
化学・薬品関係	1.5%	1.5%	1.6%	1.8%	2.0%	1.8%	1.6%
金属・建材関係	0.1%	0.2%	0.2%	0.1%	0.1%	0.2%	0.1%
IT関係	13.9%	13.8%	14.4%	14.0%	13.8%	13.2%	11.7%
建設・プラント関係	1.0%	1.0%	0.9%	1.0%	5.9%	5.6%	5.3%
アフターサービス	0.6%	0.5%	0.2%	0.2%	0.2%	0.2%	0.1%
その他	3.6%	3.2%	2.7%	3.0%	2.2%	2.4%	2.2%
製造系アウトソーシング	43.3%	42.6%	42.7%	43.0%	39.4%	38.5%	37.8%
食品関係	2.9%	2.8%	3.1%	2.9%	2.3%	1.8%	1.9%
電気機器関係	10.2%	11.7%	11.8%	11.8%	10.8%	10.9%	11.6%
輸送用機器関係	14.6%	13.6%	14.4%	15.7%	15.3%	14.9%	14.1%
化学・薬品関係	6.9%	7.0%	6.5%	5.8%	5.1%	4.9%	4.3%
金属・建材関係	3.8%	3.9%	3.4%	3.1%	2.8%	2.7%	2.5%
その他	4.9%	3.6%	3.6%	3.7%	3.1%	3.3%	3.4%
海外	17.1%	17.7%	17.5%	17.4%	18.2%	18.1%	21.0%

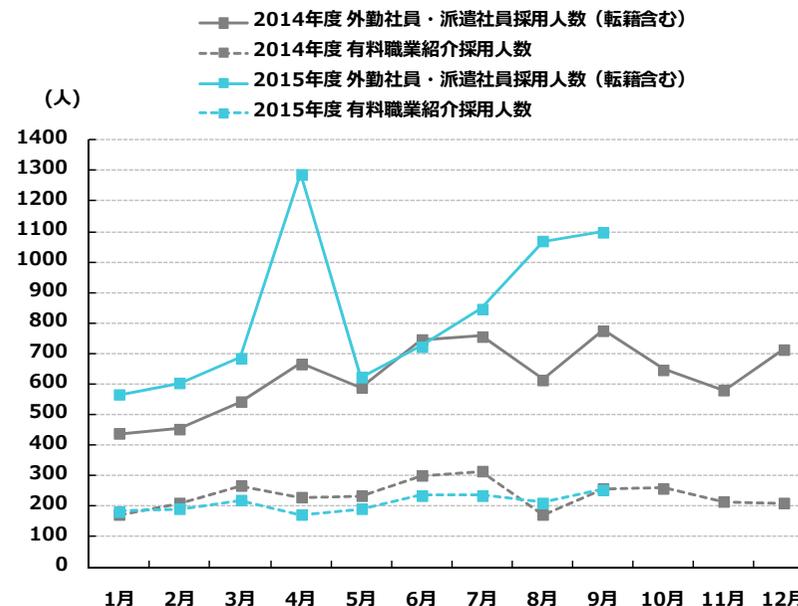
国内採用人数と採用単価の推移

□ 月次・連結の推移

採用募集費



外勤社員・派遣社員採用人数 (転籍含む)



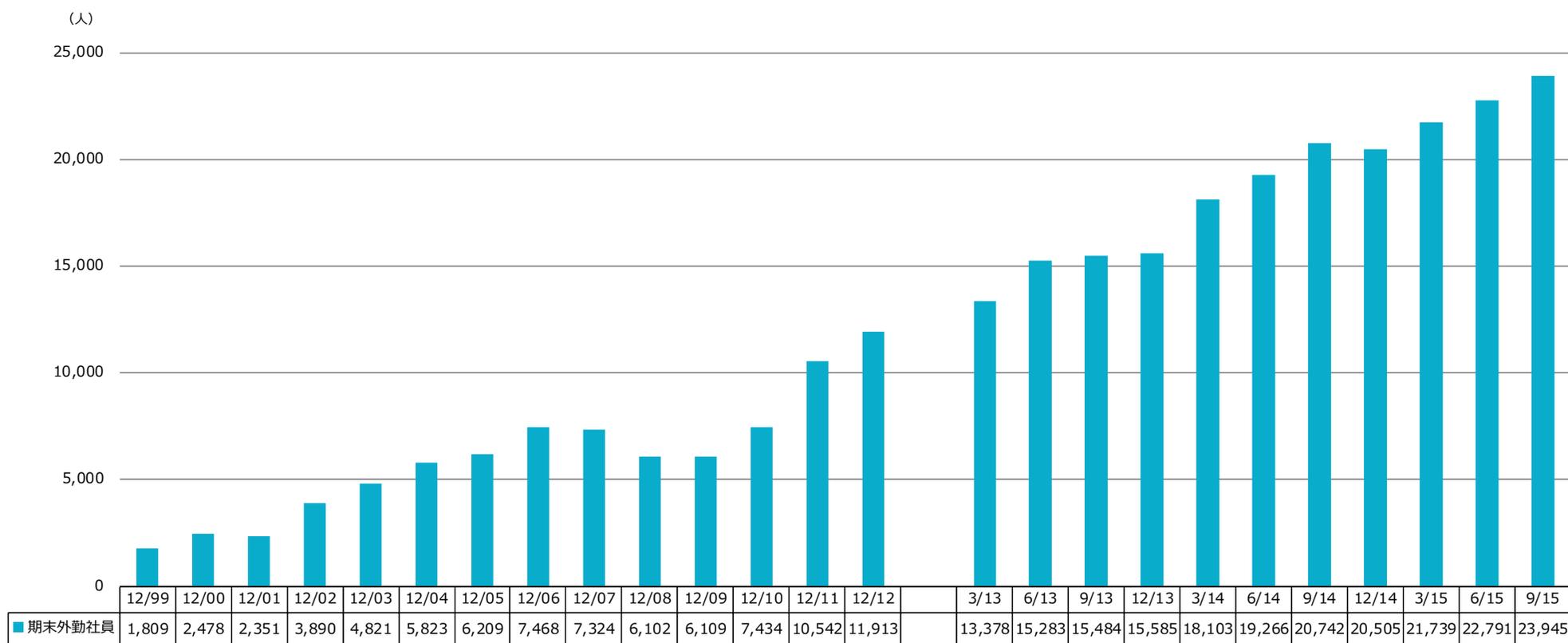
2014年度	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
■ 外勤社員・派遣社員採用人数 (転籍含む)	438	453	543	668	589	746	758	616	776	649	580	716
-■- 有料職業紹介採用人数	173	210	268	229	233	299	315	172	257	259	214	210
■ 採用募集費 (千円)	72,093	74,093	89,872	91,575	81,711	99,433	105,639	75,051	89,126	89,672	87,611	73,157
2015年度	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
■ 外勤社員・派遣社員採用人数 (転籍含む)	565	604	687	1,289	622	724	847	1,068	1,099			
-■- 有料職業紹介採用人数	183	192	219	173	192	235	235	212	256			
■ 採用募集費 (千円)	90,149	106,324	135,429	98,732	104,026	88,508	106,653	75,482	103,899			

※国内 (派遣・請負、人材紹介、技術系) の合計

外勤社員・派遣社員数の推移

□ 連結の推移

- ~2012年度： 通期推移
- 2013年度～： 四半期推移



※外勤社員：顧客メーカーにおける現場作業従業員の総称で、稼働中の派遣契約社員も含まれます。

この資料には、当社の計画や業績予想が含まれていますが、それらの計画や予想数値は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が計画、予想したものです。従いまして、実際の業績等は今後、様々な要因によって計画、予想数値と異なる結果となる可能性があります。

お問い合わせ

株式会社アウトソーシング

社長室

E-Mail: os-ir@outsourcing.co.jp

URL: <http://www.outsourcing.co.jp>